DETAIL SKEMA PER TRANSAKSI NUTAPOS

Kondisi saat ini :
Skema bisnis yang sudah ada di pasar produk aplikasi kasir online saat ini adalah :

1. Market membeli software kasir sekali bayar diawal untuk selamanya
2. Market berlangganan aplikasi kasir online per bulan atau per tahun
3. Market mendapat produk aplikasi kasir online yang sifatnya Freemium. Freemium artinya market bisa menggunakan aplikasi kasir online secara gratis tapi hanya fitur dasar saja, jika market ingin menggunakan fitur yang pro maka akan dikenakan biaya.

Skema Dobrakan dari nutapos :

4. Skema pemakaian aplikasi kasir online dengan biaya Rp 200/ struk, dan biaya ini tidak dibebankan pada outlet namun dibebankan pada pelanggannya outlet. Untuk bisa menggunakan nutapos maka outlet harus melakukan top up saldo terlebih dahulu. Saldo akan berkurang Rp 200 secara otomatis setiap outlet input transaksi penjualan.

   Contoh implementasi pada bisnis UKM :

   1) Ani menjual minuman Thai Tea Boba, Harga jual 1 Cup Rp 10.000.

      Ani menggunakan Aplikasi Kasir Online Nutapos untuk mencatat penjualannya.

      Ani melakukan Top up Saldo senilai Rp 50.000.

      Top up saldo artinya Ani membayar uang Rp 50.000 ke nutapos agar bisa menggunakan aplikasi nutapos skema per transaksi.

Pak Agus membeli minuman Thai Tea Boba pada Ani sebanyak 1 Cup.

Karena Ani menggunakan aplikasi nutapos untuk mencatat penjualannya, maka Pak Agus wajib membayar sebesar Rp 10.200 pada Ani.

Kini saldo top up Ani sisa Rp 49.800, karena telah digunakan 1x mencatat penjualan ke nutapos.

Lalu ada Pak Sony yang membeli 2 cup Thai Tea Boba pada Ani. Pak sony membayar Rp 20.200 pada Ani.

Kini saldo top up Ani sisa Rp 49.600, karena telah digunakan 2x mencatat penjualan ke nutapos.

Rp 200 yang diterima Ani atas pembelian Pak Agus dan Rp 200 yang diterima Ani atas pembelian Pak Sony adalah hak milik Ani. Bisa dibilang uang pengganti Top Up yang telah dibayarkan sebelumnya pada nutapos.

Pada akhirnya Ani sebenarnya tidak membayar sepeser pun pada nutapos untuk penggunaan Aplikasi kasir ini, ALIAS GRATIS.

KEUNTUNGAN SKEMA INI :

1. **Bagi Outlet**
   1) Bebas dari biaya langganan bulanan/ tahunan dari aplikasi kasir. 100% gratis.
   2) Bisnis bisa lebih bertumbuh lebih cepat karena hemat biaya aplikasi kasir.
      Misal punya 100 outlet. Per outlet langganan aplikasi kasir per tahun dengan biaya Rp 2 juta, artinya setiap tahun outlet bisa hemat Rp 200.000.000. Rp 200 juta bisa dialokasikan untuk buka 10 outlet baru.
   3) Bisa dapat database pelanggan dengan mudah dengan biaya Rp 0.

2. **Bagi Pelanggan Outlet**
   1) Bisa terhubung langsung dengan outlet dan mendapatkan poin-poin belanja dari outlet dengan cara men scan QR Code yang ada di kertas struk
   2) Bisa dapat informasi promo-promo terbaru dari outlet

3. **Bagi Nutapos**
   1) Mendapatkan profit yang lebih baik, sehingga bisnis start up jadi lebih sustainable. Tidak ketergantungan pada investor. Bisnis yang ketergantungan dengan investor tidak bagus.

SEMUA PIHAK AKAN DIUNTUNGKAN DENGAN SKEMA BISNIS MODEL SEPERTI INI.

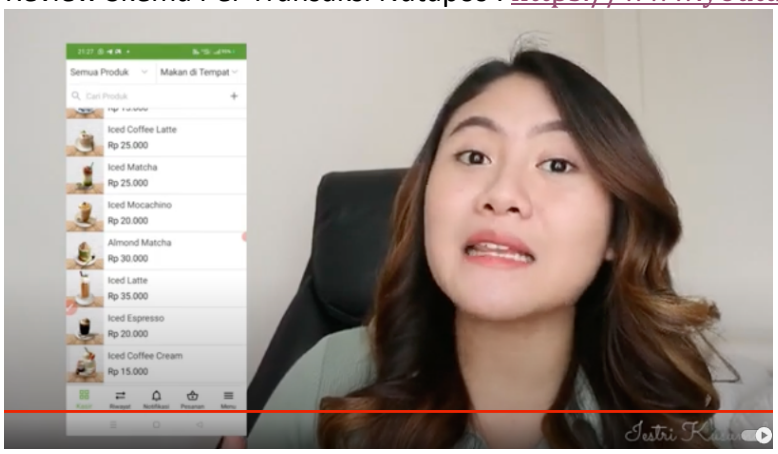
nutapos

TONTON VIDEO INI

1. Revolusi Aplikasi Kasir Online di Indonesia : https://www.youtube.com/watch?v=9XFTYR-b-MU&t=97s

2. Video Pendiri Nutapos di Pecah Telur : https://www.youtube.com/watch?v=-7_Mjl7NG6E&t=10s

3. Review Skema Per Transaksi Nutapos : https://www.youtube.com/watch?v=96f7TVFHuaU



Kantor Produksi : Ruko no 33 D, Jl. Sitimulyo Segoroyoso, Jambidan Kec. Banguntapan, Bantul, Yogyakarta 55195

Kantor Bisnis : Ruko Green Mansion Blok O no 10, Jl. Ambeng-ambeng selatan, Ngingas, Waru, Sidoarjo, Jawa Timur 61256

www.nutapos.com

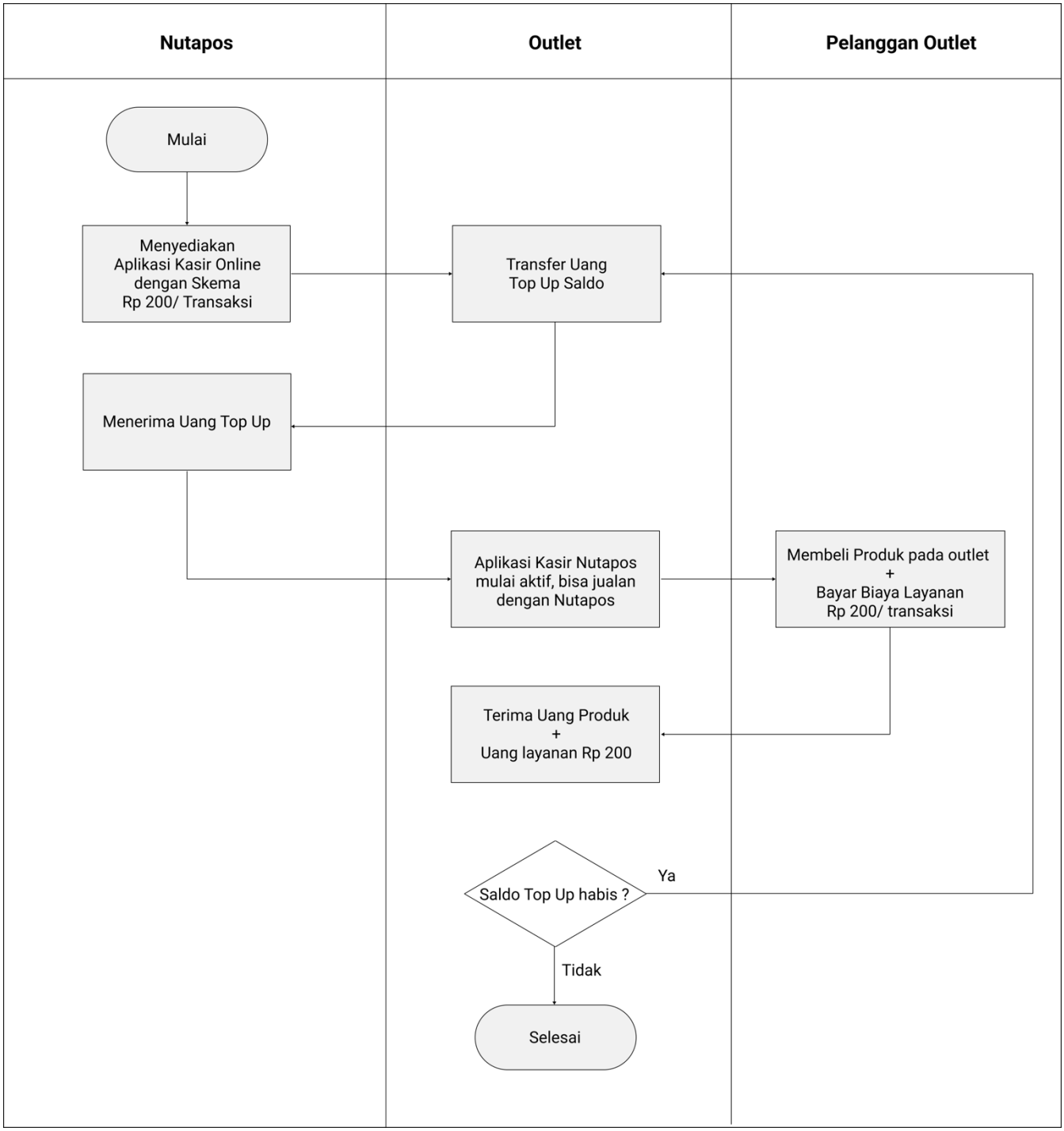
@nutapos

@nutaposid

partnershipnuta@gmail.com

nutapos

FLOWCHART



Kantor Produksi : Ruko no 33 D, Jl. Sitimulyo Segoroyoso, Jambidan Kec. Banguntapan, Bantul, Yogyakarta 55195

Kantor Bisnis : Ruko Green Mansion Blok O no 10, Jl. Ambeng-ambeng selatan, Ngingas, Waru, Sidoarjo, Jawa Timur 61256

www.nutapos.com

@nutapos

@nutaposid

partnershipnuta@gmail.com